

LEAN & SIX SIGMA: COMPETITIVITÀ E INNOVAZIONE

EXPORT COACHING: RAGGIUNGI NUOVI MERCATI ESTERI CON SUCCESSO

L'EVOLUZIONE DEGLI SCHEMI ISO 9001 E ISO 14001 ED. 2015

CONTRIBUTI PER LE ATTIVITA' DI CONSULENZA E FORMAZIONE

PROGRAMMA VENERDI' 03 NOVEMBRE 2017

**PRESENTAZIONE SOCIETA' E FINALITA' DEL
CONVEGNO**

Registrazione partecipanti e apertura lavori

Presentazione [JKO CONSULTING SRL](#)

Presentazione The lean six sigma company Italia SRL

Presentazione Ellecubica SRL

Obiettivi incontro e struttura programma informative

Relatore

Nicola Bergamo , The lean six sigma company Italia SRL
Lucilla Rizzini , Ellecubica SRL
Verrenti Letizia, JKO consulting srl

JKO CONSULTING S.R.L.C.R.

Partita I.V.A 02271020220

LEAN & SIX SIGMA: Competitività e Innovazione

LEAN & SIX SIGMA Competitività e Innovazione

Competere nei mercati globali è sempre più difficile, vince chi riesce ad offrire un prodotto che soddisfa meglio le esigenze dei clienti, al miglior prezzo e più velocemente dei competitors.

Lean Six Sigma è una consolidata metodologia rivolta al miglioramento della produttività, all'incremento della soddisfazione del cliente, alla riduzione dei costi operativi e come strumento di innovazione.

Trasformare un'idea in un servizio o prodotto di successo passa per decidere quali caratteristiche o funzioni saranno apprezzate e richieste dai futuri clienti. Le più innovative tecniche di Lean Six Sigma permettono di capire come ridurre i rischi e aumentare la probabilità di successo nel perseguire una nuova idea.

Per ottenere questi risultati le aziende si servono di esperti e professionisti Lean Six Sigma come Green Belt, Black Belt e Lean Practitioner.

ORE 14.30

Relatore

- Nicola Bergamo – The lean six sigma company Italia SRL

ORE 16.00

BREAK

JKO CONSULTING S.R.L.C.R.

Partita I.V.A 02271020220

DO YOU SPEAK EXPORT? RAGGIUNGI NUOVI
MERCATI ESTERI CON SUCCESSO.

LO SCENARIO

Imprenditori e collaboratori di aziende che già operano con l'estero sono ben consapevoli di quanto impegnativo sia penetrare nuovi mercati, mantenere e poi consolidare le proprie posizioni. Diversamente molte imprese, soprattutto se micro o piccole, si trovano di fronte a territori e situazioni sconosciuti e complessi. Molte sono le aziende trentine che usufruiscono della collaborazione di consulenti freelance per lo sviluppo dell'internazionalizzazione demandando lo sviluppo commerciale estero ad una risorsa esterna competente. Questo approccio potrebbe evidenziare aspetti positivi nel breve periodo in quanto libera l'imprenditore dalle attività inerenti lo sviluppo dell'export ma potrebbe rivelarsi controproducente sul medio e lungo periodo limitando l'azienda stessa nello sviluppo in autonomia, nell'acquisizione di competenze e nell'espressione completa del proprio potenziale.

COS'E' L'EXPORT COACHING

L'Export Coaching è un servizio di consulenza che guida passo dopo passo imprenditori e manager [abituati spesso ad agire con urgenza e poca strategia], nel difficile cammino della scoperta e della gestione di nuovi mercati esteri.

L'approccio all'estero mediante l'Export Coaching non è quindi quello di subordinazione Impresa-Consulente [o viceversa] ma è invece un muoversi fianco a fianco con obiettivi comuni e un rapporto franco di comprensione, fiducia e condivisione reciproca per tutti gli aspetti, primari e secondari che caratterizzano l'introduzione, la gestione e il consolidamento dei rapporti con la nuova o vecchia clientela internazionale.

EVOLUZIONI NORMATIVE , COMPETITIVITÀ E INNOVAZIONE

ORE 16.15

Relatore

- Lucilla Rizzini - Ellecubica srl

JKO CONSULTING S.R.L.C.R.

Partita I.V.A 02271020220

Sede operativa :Via IV Novembre 95b –TRENTO (TN)

Tel: 0461/1636558 - Fax: 02/70033828

e-mail: formazione@jkoconsulting.it

e-mail PEC: verrenti@pec.jkoconsulting.it

EVOLUZIONI NORMATIVE , COMPETITIVITÀ E INNOVAZIONE

EVOLUZIONE SCHEMI DI NORMA
ISO 14001:2015 E ISO 9001:2015

TRANSITION : NUOVA 9001:2015 – NUOVA 14001:2015

- Le revisioni delle norme
- Le esigenze alla base della revisioni
- Modifiche rispetto alle attuali norme
- Le principali novità ed i vantaggi per le Organizzazioni
- Periodo di transizione

PRESENTAZIONE PROGETTI FORMATIVI E
CONSULENZA COFINANZIATI DALLA
PROVINCIA E FSE

- Contributi per la formazione continua Agenzia Lavoro Trento
- Contributi APIAE per le attività di consulenza
- Contributi FSE

ORE 17.30

Relatore

- LETIZIA VERRENTI JKO CONSULTING SRL

ORE 18.30

DIBATTITO

CHIUSURA LAVORI

JKO CONSULTING S.R.L.C.R.

Partita I.V.A 02271020220

MODULO ADESIONE: INCONTRO INFORMATIVO “EVOLUZIONI NORMATIVE , COMPETITIVITÀ E INNOVAZIONE”

DATI AZIENDA RAGIONE SOCIALE o APPORRE IL TIMBRO AZIENDALE:

riferimenti recapiti (mail, tel, fax etc):

Nominativo partecipante/i (Max 2 per azienda)

Il presente Modulo di
Partecipazione dovrà
pervenire via e-mail
ENTRO il 27 Ottobre
2017*

DA INVIARE COMPILATO :
e-mail:
formazione@jkoconsulting.it

*NUMERO MASSIMO DI ADESIONI 90 PERSONE

La JKO si riserva la conferma del corso in riferimento al numero degli iscritti

D.L. n° 196 DEL 30 Giugno 2003

La JKO CONSULTING S.R.L., informa che tutti i dati verranno raccolti esclusivamente per l'esecuzione e gestione dell'incontro informativo "Evoluzioni Normative" disposti dalla legislazione vigente, per ogni altra esigenza di tipo operativo e gestionale. Vi sono riconosciuti il diritto di conoscenza, cancellazione, rettifica, aggiornamento, integrazione e opposizione al trattamento dei dati stessi nonché altri diritti previsti dall'art. 7 del D. Lgs 196 2003.

JKO CONSULTING S.R.L.C.R.
Partita I.V.A 02271020220

Sede operativa :Via IV Novembre 95b – TRENTO (TN)

Tel: 0461/1636558 - Fax: 02/70033828

e-mail: formazione@jkoconsulting.it

e-mail PEC: verrenti@pec.jkoconsulting.it